



**STORAGEDATA**

# CASE STUDY

## CORESIO over Storagedata

Eric Jan Pelt: "De Storagedata oplossingen bieden maximale prestaties tegen een aantrekkelijk prijsniveau. Voor ons is het echter cruciaal dat zij bereid zijn hun storage kennis met ons te delen en concreet te investeren in snelle en hoogwaardige support "

"Als leverancier van Infrastructure-as-a-Service diensten moeten onze klanten er op kunnen vertrouwen dat we onze SLA's kunnen garanderen. Dat stelt zeer hoge eisen aan ons platform en onze managed services. Daarom zetten we de beste server- en storageoplossingen in", zegt Eric Jan Pelt, Chief Commercial Officer bij Coresio. "Op het gebied van storage werken we nauw samen met Storagedata. De Storagedata oplossingen bieden maximale prestaties tegen een aantrekkelijk prijsniveau. Voor ons is het echter cruciaal dat zij bereid zijn hun storagekennis met ons te delen en concreet te investeren in snelle en hoogwaardige support."

Coresio is opgericht omdat softwareleveranciers steeds meer tijd en capaciteit moesten besteden aan hun hardwareplatform. Pelt: "Hoewel die capaciteit nodig is om hun softwarediensten te leveren, is het geen kernactiviteit. Coresio sprong hier op in met een schaalbaar en stabiel platform van hardware en storage. We verhuren server- en storagecapaciteit vanuit de cloud aan softwarebedrijven.

Maar ook kleine en middelgrote bedrijven kunnen een of meerdere cloudservers bij ons huren, inclusief alle bijbehorende services en een groot aantal oplossingen."

De grote voorsprong die Coresio heeft in de Benelux-markt voor enterprise applicatie virtualisatie is door VMware bevestigd door aan Coresio het vCloud Powered Provider label te verstrekken. Hiermee is Coresio de eerste partij in België en een van de weinige partijen in Nederland die deze accreditatie hebben verkregen. Daar gelden immers dezelfde behoeftes."

### Self managed portal

Coresio ondersteunt dus softwareleveranciers die geen zorgen over hun hardware- en storageplatform willen en middelgrote organisaties die toegang willen tot de voordelen van een virtual private cloud. Maar Coresio biedt volgens Pelt meer dan alleen flexibele rekencapaciteit. "We geven klanten controle over hun eigen omgeving. Andere leveranciers leggen klanten een strak keurslijf op waarbinnen ze moeten functioneren. Wij proberen steeds mee te denken met onze klanten en laten ze, indien gewenst, zelf aan de knoppen zitten. Via onze self managed portal kunnen klanten hun eigen virtuele omgeving inrichten voor hun specifieke behoeften. En als de wensen veranderen, kunnen ze zelf capaciteit opschalen of verminderen."



## Sterke variatie

Omdat steeds meer klanten Coresio weten te vinden, moest het bedrijf onlangs de storagecapaciteit uitbreiden. De aanpak van Coresio stelt zeer hoge eisen aan de storage. "We hebben te maken met verschillende klanten die, hoewel strikt afgeschermd, toch dezelfde resources gebruiken. Dat betekent ook dat de belasting sterk kan variëren. Stabiliteit en betrouwbaarheid zijn dan cruciaal.

Ook als meerdere klanten gelijktijdig data verplaatsen, kunnen we ons geen performance-problemen veroorloven", legt Pelt uit. "Hoewel we ook met andere leveranciers werken, heeft Storgedata ons overtuigd met een zeer krachtig en aantrekkelijk aanbod. Hun specialisten hebben een testomgeving ingericht. Hieruit bleek dat deze storage oplossingen tot 30 procent sneller werken, bovendien ligt de prijs significant lager. Dit heeft ons ervan overtuigd om ook te kiezen voor Storgedata."

## Korte leadtime

De performance speelde dus een belangrijke rol bij deze keuze. Pelt: "Onze klanten willen betrouwbare diensten afnemen, met hoge snelheid en gegarandeerde data-integriteit. Ze willen zich geen zorgen hoeven maken over servercapaciteit, connectiviteit en storage. Daarbij is het voor hen niet belangrijk welk merk storage we daarvoor inzetten. Zolang we onze beloften en SLA's maar waarmaken. Met Storgedata lukt dat." Andere keuzeargumenten waren de flexibiliteit om snel op te schalen, zonder hoge investeringen vooraf en de professionele support die Storgedata biedt. "Storgedata heeft haar support organisatie goed ingericht en is bovendien bereid te investeren in kennisdeling. Als een klant specifieke eisen heeft voor de storage, kunnen we snel een proof-of-concept bouwen en tot de beste oplossing komen. Dat verkort onze leadtime. We groeien hard en hebben een storageleverancier nodig die begrijpt wat daarvoor nodig is. We kunnen beide snel schakelen en zijn zeer flexibel."

## Backup-as-a-Service

Ook de ambities van beide bedrijven sluiten goed op elkaar aan. Eric Hartsink, Channel Director bij Storgedata, zegt hierover: "Net als grote ondernemingen willen steeds meer mkb-organisaties hun data op verschillende plaatsen opslaan. Klanten vragen ons regelmatig naar de mogelijkheden voor externe backup. In veel gevallen heeft de klant echter alleen budget voor backup binnen hun eigen omgeving. Om deze bedrijven toch toegang te bieden tot externe back-up heeft Storgedata een Backup-as-a-Service ontwikkeld.

We dedupliceren en comprimeren deze data en sturen deze dan versleuteld naar ons eigen Storgedata-platform. Het dedupliceren en comprimeren gebeurt voordat de data wordt verzonden, daardoor vereist onze oplossing geen hoge bandbreedte, die bij deze partijen veelal niet aanwezig is."

Hoewel Hartsink inziet dat klanten behoefte hebben aan deze extra diensten, wil Storgedata zich blijven concentreren op het leveren van hoogwaardige en betaalbare storage en backup oplossingen. "Daarom zochten we een partner met een betrouwbaar platform om deze Backup-as-a-Service dienst te ondersteunen. Coresio voldeed aan onze eisen en wensen. Eén van die eisen is dat we ook in de cloud de controle over onze storage willen behouden. Bovendien kunnen zij die ondersteuning niet alleen in Nederland en België bieden, maar ook op Europees niveau. Ook die groeiambities passen bij elkaar." Pelt onderstreept dit. "We zien een grote potentie voor onze diensten. Dan is het echter wel belangrijk dat we ook bij groei een betrouwbaar, stabiel en flexibel platform houden. Met de oplossingen en ondersteuning van Storgedata zijn onze klanten verzekerd van hoogwaardige storage en support."



**coresio**  
cloud, enabled by you

**Coresio Belgium BVBA**  
(European Headquarters)  
Sint Annadreef 68B  
1020 Brussels  
Belgium  
Telefoon: +32(0)27881831

**Coresio Nederland BV**  
(Country Office)  
Stationsplein 6  
2275 AZ Voorburg  
The Netherlands  
Telefoon: +31(0)707532359

Website : [www.coresio.com](http://www.coresio.com)